

COME FINANZIO LA MIA IMPRESA

LA GUIDA DEFINITIVA PER FINANZIARE LA TUA ATTIVITÀ

WWW.TROVABANDO.IT



trovabando
— agevolati. facilmente

COME FINANZIO LA MIA IMPRESA

LA GUIDA DEFINITIVA PER FINANZIARE LA TUA ATTIVITÀ

1 | Introduzione

2 | Le 3F o love capital

3 | Crowdfunding

4 | La banca... districarsi tra mutui, fidi e garanzie!

5 | Finanza agevolata: uno strumento da conoscere ed utilizzare

6 | Capitale di rischio: seed investing, business angels, fondi di venture e private equity



INTRODUZIONE

Tutti i buoni progetti hanno bisogno di risorse per crescere...Ma capire quali sono le reali possibilità a tua disposizione e dove trovarle spesso non è facile.

La buona notizia è che **le modalità di finanziamento di un'impresa e di un progetto di sviluppo sono molte**; la cattiva è che devi imparare a conoscerle tutte per capire qual quella più adatta a te ed alla tua azienda ed ai tuoi progetti!

In questo ebook le analizzeremo insieme, per scoprire qual è la tipologia di finanziamento del tuo progetto che risponde meglio alle tue necessità.

Valuteremo le diverse tipologie di agevolazioni valutando pro e contro e ti forniremo alcuni semplici strumenti operativi che potrai utilizzare in autonomia per far decollare la tua attività.

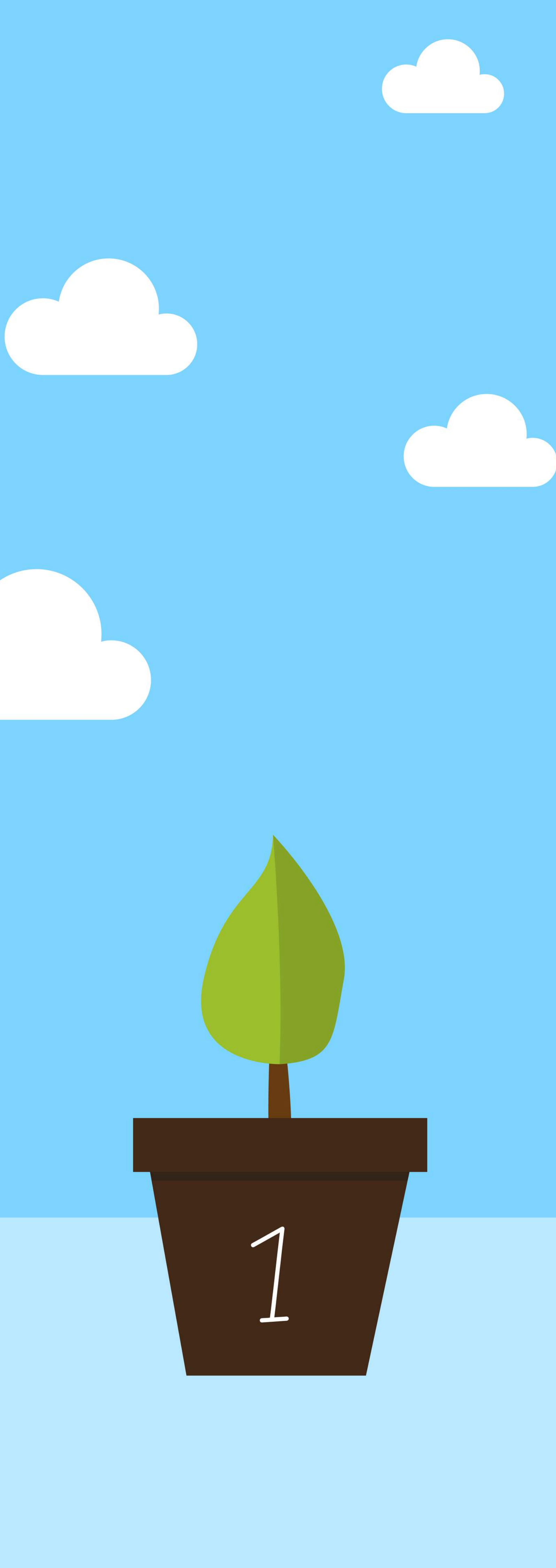
SEI

CURIOSO?

Prima di entrare nel dettaglio delle varie forme di finanziamento, faccio insieme a te un rapidissimo passo indietro per scoprire quali sono i principali strumenti a disposizione della tua impresa per far partire e decollare il tuo business e per dare finalmente forma a quell'idea a cui stavi pensando da tempo...

I 5 strumenti che devi conoscere per finanziare la tua attività:

- Il Love Capital 
- Il Crowdfunding 
- La cara e vecchia Banca 
- La Finanza agevolata ed i contributi europei 
- Il Capitale di rischio: Business Angels, Private Equity e Fondi di venture 



LE 3 F O LOVE CAPITAL

Per love capital, o FFF (family, friends, fools) si indica **il capitale iniziale necessario per l'avvio** ed il primissimo sviluppo dell'impresa che viene raccolto tra:

- Familiari
- Amici
- Soggetti vicini all'imprenditore, talmente "pazzi" da prestargli i fondi per partire, i cosiddetti fools!

Quando raccogliere love capital?

Il love capital si raccoglie, tipicamente nella fase precedente **all'avvio del progetto**, quella nella quale l'idea è abbastanza chiara nella mente dell'imprenditore, sotto forma di intuizione, ma che deve essere ancora raffinata e formalizzata. In questa fase la famiglia, gli amici e i pazzi che investiranno per primi nella tua attività conoscono bene le tue potenzialità e scelgono di credere in te quando nessun altro è disposto a farlo.

Quanto puoi raccogliere?

L'importo raccolto in questa fase è molto variabile, in ogni caso deve essere sufficiente per far scattare la scintilla, per far nascere il progetto imprenditoriale. Anche se spesso non si dice, quasi tutte le aziende sono nate con l'aiuto di mamme, papà, nonni e amici.



PRO

- ✓ **Buona base di partenza** per iniziare una piccola attività o per iniziare a validare la tua idea sul mercato.
- ✓ Nessuna burocrazia.

CONTRO

- ✗ I fondi raccolti nella tua cerchia familiare, non sempre sono sufficienti per realizzare il tuo progetto.
- ✗ Se le cose non vanno come sperato, i problemi finanziari possono ripercuotersi anche sulla tua famiglia o i tuoi amici.

Un consiglio?

Ragiona con i tuoi amici, familiari e con i pazzi che credono in te come se fossero persone esterne a cui devi presentare un business plan e con cui confrontarti per validare la tua idea ed ottenere feedback e suggerimenti che possono rivelarsi davvero utili al tuo progetto. Non aver paura di parlare della tua idea con qualcuno che conosci e di cui ti fidi: solo così potrai evitare di intraprendere un'impresa troppi rischiosa.

FORSE NON SAPEVI CHE:



Amici e famiglia
\$60bb



Business angels
\$20bb



Venture capitalist
\$22bb



Clienti
\$2.8bb

Sembra incredibile ma i c.d Friends and Family hanno investito, solo negli Stati Uniti, secondo dati Fundable 2013, più di 60 miliardi di dollari ogni anno. E oltre il 38% delle nuove attività ha raccolto soldi da questo tipo di investitori con un ammontare medio raccolto di circa 23.000 \$.*

*Fonte: <https://www.fundable.com/learn/resources/guides/investor-guide/types-of-investors>

CHECKLIST

- ✓ Prendi in considerazione la possibilità che i tuoi rapporti con chi ti ha dato una mano per partire potrebbero deteriorarsi;
- ✓ Ascolta i consigli e i feedback dei tuoi familiari e non essere mai troppo ottimista;
- ✓ Ricordati che i soldi che ti sono stati prestati vanno rimborsati anche se si tratta di mamma e papà.

