

「ベンチャー面談」の **バリ活!!**

新卒紹介サービス

採用の「生産性向上」を支援します



はじめまして、バリ活の伊藤慎悟です。

東京の営業は私がほぼ担当するため、
今回「案内役」をつとめさせていただきます。

まずは軽く自己紹介から。
福井県出身で名古屋大学を卒業し、
新卒で(株)アークティブ（バリ活）に入社。
元野球少年です。



まずはサービスの概要からお話しします。

ベンチャー特化の新卒紹介として、ITや人材中心に
100社ほどにご活用いただいています。
関西学生に強く、大学層は「関関同立」が中心です。
論より証拠。次ページに18の承諾実績を載せました。

Leverages



cybozu.com



(参考)18卒 **パワ活!!** 内定承諾実績※8月4日時点

内定承諾月	大学	性別	内定承諾先	内定承諾月	大学	性別	内定承諾先
12月	神戸大学	男	C Cubeコンサルティング	3月	関西大学	男	シェイク
1月	神戸大学	男	トリプルグッド		大阪大学	男	シェイク
2月	同志社大学	男	いえらぶ		立命館大学	男	シェイク
	立教大学	男	マネーフォワード		法政大学	女	パソナキャリア
	大阪経済大学	男	CDC		同志社大学	男	パソナキャリア
	摂南大学	男	CDC		龍谷大学	女	レバレジーズキャリア
	同志社大学	男	ネオキャリア		明治大学	女	レバレジーズキャリア
	法政大学	男	ネオキャリア		上智大学	女	ハブティック
	大阪経済法科大学	男	レバレジーズキャリア		関西大学	男	ECマーケティング
3月	関西学院大学	男	ECマーケティング		関西大学	男	LIFULL
	沖縄大学	男	Speee	同志社大学	男	PLAN-B	
	大阪府立大学	男	エバーセンス	近畿大学	男	アライドアーキテツツ	
	上智大学	女	アシスト	産業能率大学	男	アライドアーキテツツ	
	明治大学	男	アシスト	立命館大学	男	いえらぶ	
	産業能率大学	男	アライドアーキテツツ	日本大学	女	シナジーマーケティング	
	東洋英和女学院大学	女	アライドアーキテツツ	立命館大学	男	マネーフォワード	
	上智大学	男	ナイル	同志社大学	男	ロックオン	
	関西大学	男	プレスマン	同志社大学	男	CDC	
	上智大学	男	メンバーズ	関西大学	女	CDC	
	近畿大学	男	メンバーズ	関西大学	男	CDC	
	関西学院大学	女	イシン	近畿大学	男	CDC	
	摂南大学	男	CDC	中央大学	男	アイソルート	
	大阪大学	女	CDC	神戸大学	男	エムスリードクターサポート	
	龍谷大学	男	TSグループ	同志社大学	女	ネオキャリア	
	同志社大学	女	TSグループ	法政大学	女	LITALICO	
	専修大学	男	ネオキャリア	関西大学	男	イブロス	
	関西大学	女	ネオキャリア	神戸大学	女	イブロス	
	関西大学	男	ネオキャリア	同志社大学	男	大和ライフネクスト	
	同志社大学	女	ネオキャリア	横浜市立大学	女	ハブティック	
関西学院大学	男	ネオキャリア	関西大学	男	リブライス		

(参考)18卒 **ハッパ活!!** 内定承諾実績※8月4日時点

内定承諾月	大学	性別	内定承諾先	内定承諾月	大学	性別	内定承諾先
5月	京都産業大学	男	PLAN-B	6月	神戸大学	女	LIFULL
	立命館大学	男	いえらぶ		同志社大学	女	エスワンオーインタラクティブ
	近畿大学	男	いえらぶ		大阪コンピュータ専門学校	男	リッチメディア
	大阪成蹊大学	男	エイチーム		神戸大学	女	ロックオン
	立命館大学	男	ブイキューブ		関西大学	女	オークネット
	南山大学	男	マネーフォワード		追手門学院大学	男	TSグループ
	立命館大学	女	メンバーズ		法政大学	女	ネオキャリア
	神戸学院大学	男	アシスト		同志社大学	男	パソナキャリア
	同志社大学	女	アシスト		駒沢大学	女	アイソルート
	神戸大学	男	シェイク		武蔵野大学	男	リアホールディングス
	京都工芸繊維大学	女	セルム		立命館大学	女	リブライス
	京都産業大学	男	TSグループ		甲南大学	女	リブライス
	関西大学	男	ネオキャリア		近畿大学	男	リブライス
	関西学院大学	女	レバレジーズキャリア		摂南大学	男	リブライス
	近畿大学	男	イシン	同志社大学	男	フージャースホールディングス	
	関西学院大学	男	エムスリードクターサポート	中央大学	男	フージャースホールディングス	
	大阪大学	男	エムスリードクターサポート	関西大学	男	フージャースホールディングス	
	中央大学	女	イプロス	同志社大学	男	パラカ	
	龍谷大学	女	リブライス	大阪学院大学	男	Visionary	
	滋賀大学	男	リブライス	大阪経済大学	女	CBホールディングス	
	武庫川女子大学	女	リブライス	立命館大学	男	ブイキューブ	
	名城大学	男	リブライス	法政大学	女	ネオキャリア	
	関西大学	男	リブライス	近畿大学	女	TSグループ	
	関西大学	男	大和ライフネクスト	立命館大学	男	ケセラセラ	
	法政大学	女	大和ライフネクスト	立命館大学	女	類グループ	
	早稲田大学	女	ハブティック	名古屋大学	女	フージャースホールディングス	
武庫川女子大学	女	フージャースホールディングス	甲南女子大学	女	リゾートトラスト		
関西大学	女	フージャースホールディングス	産業能率大学	女	ピアラ		
関西大学	男	生活総合サービス	8月				

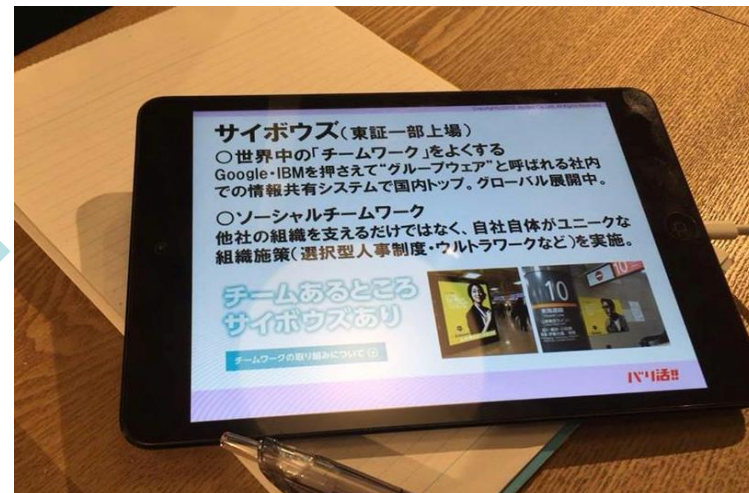


では、具体的にサービス内容を。

「ベンチャー面談」申し込み学生に対して
主に「志向面」のヒアリングを行い、
説明会や個別面談につなぎます。



「ベンチャー面談」は口コミと紹介で
じわじわ広がっています。



学生の「志向」に合わせた
企業を紹介。



そもそも、バリ活が
クライアントに提供したい価値がこちら。

採用の「生産性」を高める
パートナーに。



特に東京のベンチャーにとって、
関西採用の「生産性」は重要ですよ！？

まずは分かりやすい事例として、
関西学生との個別面談をセッティングしたケースを。

○関西採用の事例（個別面談）

 エムスリードクターサポート株式会社

20名面談 3名内定 3名内定承諾

 EC&MARKETING

17名面談 3名内定 2名内定承諾

 Human Resource Solution Company
株式会社 キャリアデザインセンター
GROUP

16名面談 6名内定 4名内定承諾



「生産性」の高い採用を支援するため、
個別面談以外にもかなり柔軟に対応できますので、
サービス活用例をざっと挙げてみました。

なお、時期としては年内～年明け2月ごろが得意です。

- 年内の貴社セミナーに、夏のベンチャーインターン参加学生を中心に動員
- 年明けの貴社説明会に、ベンチャーを見始めた学生を動員
- 貴社の採用競合群からの評価が高い学生のみ、「後出し」で個別面談
- 業態の括りでは見ないベンチャー志向の学生のみ、少人数座談会へ動員



さて、伊藤の顔も見飽きてきた頃でしょうから、
まとめに入ります！

- 「生産性」を高める採用方法とともに模索します。
- 特に東京のベンチャーによる「関西採用」はやり方次第で大きく「生産性」が変わりますので、ぜひご一緒させてください！
- 「生産性向上」のノウハウは、ブログに書いていますので是非ご覧ください。企業向けページにリンクがあります。

○ **ハッパ活!!** 価格プラン

項目	価格
完全成功報酬(※)	1人あたり 70万円

※お取引2年目以降は年内からの集客案件は初期費用をいただいています。

※「関西の個別面談ツアー」は初期費用をいただいています。



よくいただくご質問①

Q. 学生集客はどうやっていますか？

→ユーザー学生からの紹介や、ベンチャーのインターンや説明会で起こる口コミによる指名検索の2つが流入経路のほとんどです。

Q. 学生を多く動員することはできますか？

→正直苦手ですので、動員数を増やしたいときは他社へご依頼ください。

Q. 完全成功報酬を社内で通せるか分からないのですが…？

→どういう価格体系であれば可能かご相談させていただきます。



よくいただくご質問②

Q. イベントはやっていますか？

→生産性が低いことが明らかになってきたため、今はほぼやっていません。

Q. コンサルティングは費用がかかりますか？

→関西採用強化のためであれば、成功報酬フィーの中で「プチコンサル」を実施できます。「採用の生産性」ブログを執筆している代表の酒井も適宜お伺いさせていただきます。

Q. 自社がベンチャーなのかどうか…

→「風土のいい」「関西の中小企業」であれば、何社か成功事例があります。