



БИЗНЕС С ПЛАНШЕТА

Как управлять жизнью, командой и бизнесом, используя современные технологии

22 - MAPTA - 2017

Уникальный мастер-класс Михаила Галейченко



В обычной молдавской компании современные ІТ решения используются процентов на 10%. В продвинутых - на 30%.

Вы удивитесь, когда поймете, как просто ускорить работу менеджеров, повысить рентабельность, систематизировать продажи и оцифровать маркетинг.

Цель мастер-класса доступным языком, в формате реальных историй, рассказать об IT-решениях, чтобы менеджеры стали более эффективными, а компании более прибыльными.

«Бизнес с планшета» - пошаговая инструкция по автоматизации вашей компании.

МИХАИЛ ГАЛЕЙЧЕНКО



Фанат технологий. Владелец крупной IT-компании и франшизы "ITOTDEL.PRO".Объединил 8-летний опыт работы в IT в программу одного максимально полезного мастер-класса.

ЧТО В РЕЗУЛЬТАТЕ?

каждый возьмет от мастер-класса свое

СВЕРХ-ЭФФЕКТИВНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ

- Моделирование
- Целеполагание
- Ключевые показатели
- Узкие места
- Емкость рынка
- Делегирование

СВЕРХ-ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ

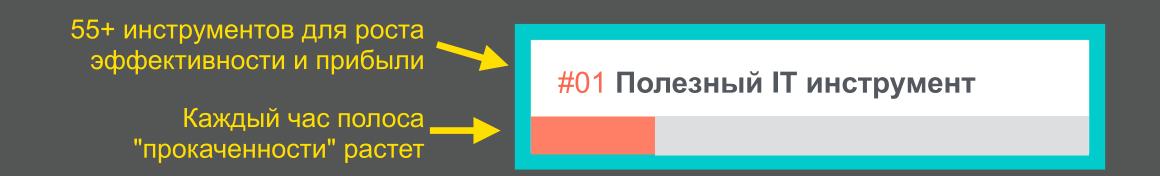
- CRM
- Работа с базами данных
- Квалификация
- Генерация и отправка предложений и документов
- Автоматизиция обучения

СВЕРХ-ЭФФЕКТИВНАЯ КОМАНДА

- Проектное управление Scrum
- Принцип рентабельных задач
- Закон 80/20
- Корпоративные почта и чат
- Управление календарями
- Удалённая работа

СВЕРХ-ЭФФЕКТИВНЫЙ МАРКЕТИНГ

- Взращивание потребностей
- Ценность клиента
- Каналы продаж
- Лидогенерация
- NPS
- Работа с финансами



Управляем эффективностью

Почему Молдова самая неэффективная страна в Европе, и что с этим делать

Проверяем эффективность команды с помощью чек-листа

5 шагов для увеличения прибыли

Цели и магия достижения результатов

Контроль ключевых показателей на одном экране (DashBoard)

Повышаем рентабельность



Взаимосвязь эффективности и рентабельности

#01 Облачные задачи

Как внедрить систему управления задачами для всей команды #02 Общая папка

Как организовать единое файловое пространство для всего офиса

#03 Теневое копирование

Как правильно обезопасить свою команду от потерь информации

#04 Облачный календарь

Один календарь на всех устройствах. Забыть невозможно

Календарь + Задачи + CRM. Разница между задачами и событиями

8 главных правил в управлении временем

#05 Облачные контакты

О том, как правильно хранить контактные данные

Сканер визиток. Как быстро фотографировать визитку и сохранять данные в контактах

#06 Биометрический контроль

Как сделать так, чтобы сотрудники приходили вовремя

#07 Звонки на 1С

Как звонить одним кликом и видеть звонящего сразу в 1С

#08 Отправка почты на 1С

Как отправлять документы с факсимиле сразу из 1С

#09 Автоматизация пересчета

Принтеры этикеток, сканеры штрих-кода, ТСД, принтеры чеков

#10 Шапка счета и чека

Задействуйте бесплатный и мощный рекламный носитель

#11 Автоматизация закупок

Как контролировать остатки с "точкой заказа"

Разбор типичных ошибок руководителей в работе с 1C

Связь показателя рентабельности и скорости коммуникаций

#12 Корпоративная почта

Как правильно организовать электронную почту для команды #13 Общий почтовый ящик

Как быстро оповещать всю компанию

#14 Группы в мессенджере

Мгновенный обмен сообщениями внутри команды

#15 Видеоконференции

Получите возможность проводить совещания «on-line»

Советы по организации локальной сети

#16 Сеть между филиалами

Объединяем офис, филиалы и Ваш дом в одну локальную сеть vpn

QR коды. Как генерировать и где применять

#17 IP телефония

10 весомых причин и способы перехода на новый стандарт связи

Зачем нужна компании мини-АТС?

#18 Астериск

Как собрать мощную IP мини-АТС из обычного компьютера

Зачем надо подписывать функциональные клавиши на телефонном аппарате?

#19 GSM шлюзы

Зачем и как именно завести мобильный номер в мини-АТС

#20 GSM репитер

Сотовая связь будет ловить даже в подвале!

Полезный лайфхах: конференц-связь на мобильном телефоне

Увеличиваем конверсию



#21 Голосовое приветствие

Предупредите своих клиентов о нерабочем времени

Переадресация. Как сделать так, чтобы рекламировать всего один номер и он не был занят

#22 Платежные карты

Принимайте электронные платежи

#23 CRM системы

Повысьте продажи за счет контроля этапов процесса

CRM. Программа или философия?

Сравнение популярных CRM систем: Bitrix24, AmoCRM, Bpm'online

#24 Задачи в продажах

Как правильно управлять работой продажников в CRM

#25 Заказы покупателей

Как применять ключевой функционал CRM средствами 1C #26 Автоматизация агентов

Зачем мобильное приложение торговым представителям?

Зачем мобильное приложение торговым представителям?

#27 Блог

Как сделать так, чтобы клиенты знали о ваших достижениях

#28 Вебинары

Получите удобный инструмент проведения презентаций

#29 Презентация на сайте

Как получить мощную рекламу без бюджета

ІТ-фишки без бюджета

#30 E-mail маркетинг

Инструкция к освоению мощного рекламного инструмента

Простой способ писать письма самому

Супер-кнопка. Регистрация в 1 клик

Квалификация: продать, взрастить или дисквалифицировать?

Догоняем клиента в интернете: редирект, ретаргет, пиксель

Инструменты взращивания: встреча, вебинар, подарок, пробный период

Ищем новые заявки



Предложения, от которых сложно отказаться

Как разделить базу данных таким образом, чтобы "отпылесосить" ее на 100%

#31 On-Line консультанты

Клиенты смогут задать вопрос прямо на сайте

#32 Номер 8-800

Создаем имидж серьезной компании

#33 Виртуальный номер

Как подключить прямой городской номер любой столицы мира

#34 Автоматизация обзвона

Как правильно управлять работой продажников в CRM

Формула быстрых интернет продаж

#35 Интернет-магазин

Как быстро подключить новый канал продаж

#36 Продающий сайт

Разбор компонентов landing page

#37 Сервисы автодозвона

О пользе виджета на сайт "мы перезвоним за 8 секунд"

О позиционировании и конкурентных преимуществах

#38 Промовидеоролик

О том, как "размножить" свою продающую речь

#39 Аналитика спроса

Будьте в рынке с мощным сервисом от Яндекс - "wordstat"

#40 Яндекс.Директ

Вылавливаем клиентов еще на стадии их интереса

Непрерывно улучшаем





Оцифровка каналов продаж

Online, offline, партнерская сеть - переводим каналы продаж в цифры

Нужна ли реклама хорошему продукту?

Задаем правильные вопросы покупателям. Индекс NPS

#41 Запись разговоров

Контролируйте качество обслуживания клиентов

#42 UTM-метки

Отслеживайте путешествия своих клиентов и найдите точку роста

#43 Счетчики посетителей

Оценивайте продавцов в цифрах

О программах лояльности. Идентификация покупателей #44 СМС оповещение

Как быстро оповещать и опрашивать клиентов

#45 Формы

Как удобно собирать информацию и проводить опросы

Усиливаем <u>без</u>опасность



#46 Профессиональный роутер

Как сделать работу локальной сети и интернета стабильной

Про корпоративную безопасность и антихакерскую защиту

#47 Системы слежения

Экраны компьютеров сотрудников будут как на ладони

Безопасный найм, ввод и вывод персонала

#48 RAID массивы

Обеспечьте безопасность хранения данных

#49 Резервное копирование

Настройте ежедневное копирование папок и баз данных

#50 Проверка контрагентов

Используйте сервис проверки благонадежности партеров Работаем удаленно



#51 Облачные файлы

Файлы всей компании всегда будут с Вами #52 Совместная работа

Практика организации совместной работы

#53 Удаленный рабочий стол

Получите доступ к своему серверу из любой точки мира

#54 Облачная 1С

Как работать в 1С, отовсюду, где есть интернет в браузере

#55 Облачный видеоконтроль

Используйте все возможности сервисов видеонаблюдения

Делаем выводы



О тренингах, книгах и о непрерывном развитии

Лидеры рынка. О конкуренции и важности применения инноваций

Это все. К концу дня Вы будете вооружены 55+ инструментами по повышению эффективности. Вы будете знать, что делать и как делать. Останется только взять и сделать!



Игорь Манн рекомендует:

Внедрение любого из инструментов из "Бизнес с планшета" повлияет на прибыль. Внедрение всех инструментов изменит компанию!"

Зарегистрироваться на мастер-класс

ВАРИАНТЫ УЧАСТИЯ И ЦЕНЫ

■ Basic €80

28 декабря стоимость возрастет до €95

- ✓ Посещение мастер-класса
- ✓ Рассадка: задние ряды
- ✓ Раздаточные материалы
- ✓ Вкуснейшие кофе-брейки
- × Именной бейдж
- × Именной сертификат
- × Набор крутейших плакатов от SBC
- × Персональная skype-консультация со спикером

■ Business €95

28 декабря стоимость возрастет до €110

- ✓ Посещение мастер-класса
- ✓ Рассадка: ряды в середине
- ✓ Раздаточные материалы
- ✓ Вкуснейшие кофе-брейки
- ✓ Именной бейдж
- ✓ Именной сертификат
- × Набор крутейших плакатов от SBC
- × Персональная skype-консультация со спикером

Premium €265

28 декабря стоимость возрастет до €305

- ✓ Посещение мастер-класса
- ✓ Рассадка: первый ряд
- ✓ Раздаточные материалы
- ✓ Вкуснейшие кофе-брейки
- ✓ Именной бейдж
- ✓ Именной сертификат
- ✓ Набор крутейших плакатов от SBC
- ✓ Персональная часовая skype-консультация со спикером
- ✓ Престиж и почет =)

Доступно всего 5 билетов

Corporate Basic €260

28 декабря стоимость возрастет до €95

Корпоративный пакет для компании. 5 билетов BASIC со скидкой в 35%. То есть, стоимость одного билета BASIC в данном пакете = €52

Corporate Business €310

28 декабря стоимость возрастет до €110

Корпоративный пакет для компании. 5 билетов BUSINESS со скидкой в 35%. То есть, стоимость одного билета BUSINESS в данном пакете = €62

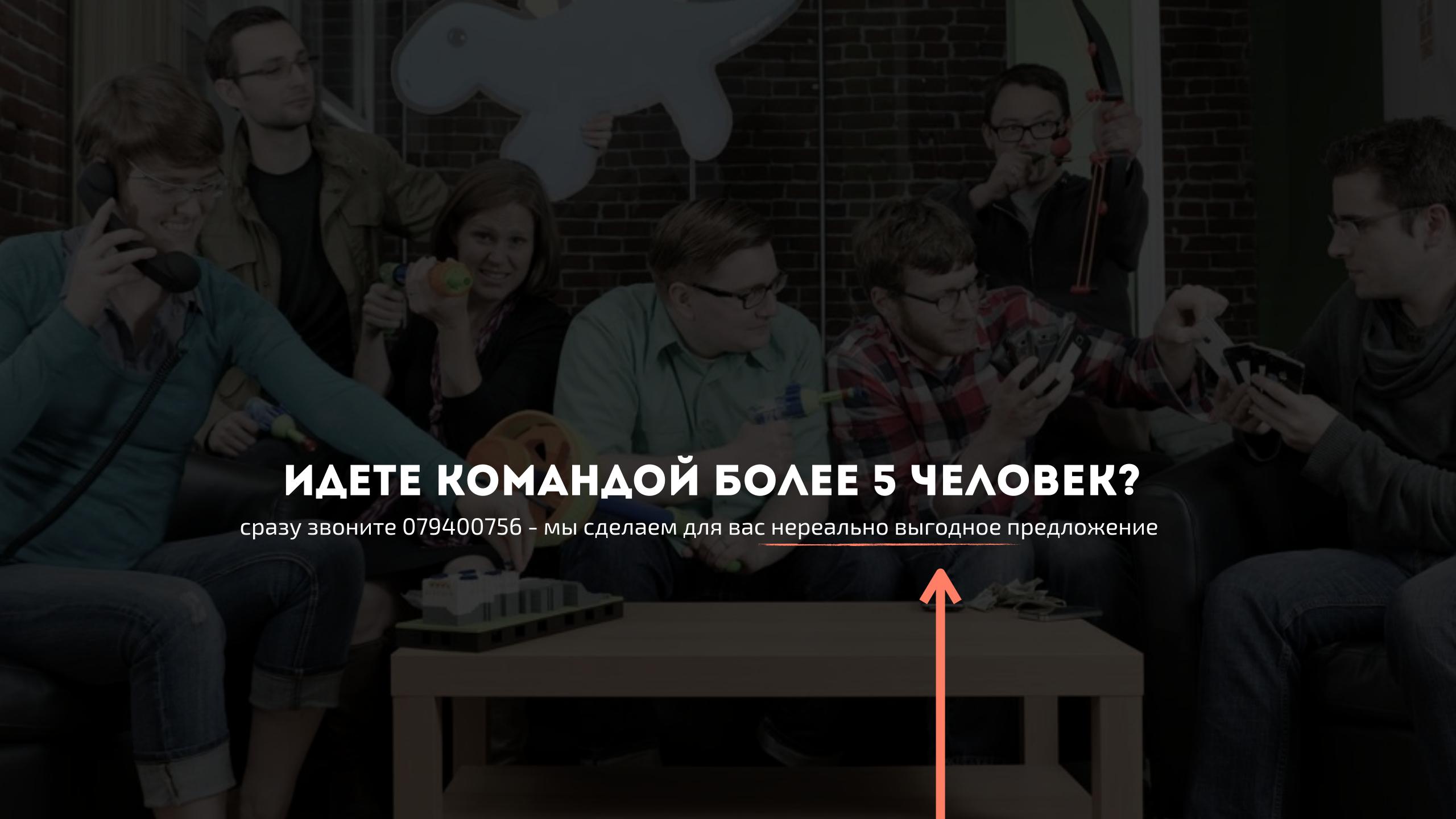
Combo Team €210

28 декабря стоимость возрастет до €305

2 мастер-класса для руководителей по управлению командой со скидкой 27%: мастер-класс Михаила Галейченко (Business) + тренинг-практикум <u>"Управление</u>

<u>командой"</u> (Standard, стоимость €195)

Зарегистрироваться на мастер-класс



ЗАПИСЬ УЧАСТНИКОВ

бронируйте места по минимальным ценам

звоните: 227-229 / 079 409 496

пишите: sbc@sbc.md

регистрируйтесь тут: it.sbc.md





ФЕИ SBC