



About us

At [Filestage](#) we believe that broken workflows poison teams with miscommunication, friction, and frustration. Our mission is to fuel creative teams with a rock-solid workflow. With our software, we empower people to produce great results together and build healthy and meaningful relationships at work.

Over 500 companies (and growing!) all over the world like Lufthansa, Rabobank or Jung von Matt benefit from happier and more productive employees with Filestage. We work hard to build great things together—and make time to celebrate our accomplishments.

Deine Mission

- **Neukundengewinnung:** Du entwickelst Strategien zur Kundengewinnung und Bestandskundenpflege gemeinsam mit unserem Sales Team.
- **Leadqualifizierung:** Du analysierst und segmentierst Neukundenanfragen und stellst damit die optimale Betreuung durch unser Sales Team sicher.
- **Beratung und Cross-Selling:** Du berätst unsere Kunden im Videochat, am Telefon und per Email zum Produkt und zum optimalen Workflow. Dabei identifizierst du Upselling Möglichkeiten.
- **Produktstrategie:** Du bist im engen Austausch mit unserem Produkt- und Entwicklungsteam und nimmst somit Einfluss auf unsere Produkt- und Verkaufsstrategie.

Darin bist du gut

- Du bist kommunikativ, arbeitest gerne im Team und interessiert an digitalen Produkten.
- Dir macht es Spaß Kunden zu beraten und von einem hochwertigen Produkt zu begeistern.
- Du bist voller Leidenschaft und brennst dafür selbst Verantwortung zu übernehmen.
- Du hast ein großes Interesse an Medien, Kommunikation und Software.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

Das erwartet dich bei uns

- Du hast eine steile Lernkurve durch die Zusammenarbeit mit einem smarten und motivierten Team.
- Du erhältst eine faire Vergütung das auf deinen Fähigkeiten und deiner Leistung basiert. Als Leistungsträger kannst du am langfristigen Erfolg teilhaben.
- Deine Meinung zählt und deine Arbeit wird geschätzt. Du hast die Chance etwas zu bewegen.
- Du arbeitest mit Spitzentechnologien und schlanken Prozessen, denn wir nutzen Slack, Asana, Hangouts - und natürlich Filestage - um effizient zu kommunizieren.

Wir sind ein professionelles und hochmotiviertes Team mit dem Ziel etwas Großes zu bewegen. Wenn du nach einem Platz in einem aufstrebenden Startup suchst, in dem Leidenschaft, Neugierde und Raum für deine Ideen herrschen, dann bist du bei uns richtig!

Interesse?

Dann sende deine Bewerbung mit kurzem Motivationsschreiben, Lebenslauf und Eintrittsdatum per E-Mail an Niklas Dorn (jobs@filestage.io). Wir freuen uns dich kennenzulernen!

Filestage GmbH, Heidehofstr.9, 70184 Stuttgart