

Die University of Applied Sciences Europe - Iserlohn, Berlin, Hamburg bildet in den drei Fachbereichen Wirtschaft & Psychologie und Sport, Medien & Event sowie Art & Design, Gestalter und Entscheidungsträger von morgen aus. Die University of Applied Sciences Europe ist Teil von Global University Systems. Sie steht für zukunftsgerichtete Kompetenzentwicklung und praxisnahe, interdisziplinäre Lehrformate nach höchsten internationalen Standards an den Standorten in Iserlohn (NRW), Berlin und Hamburg.

Durch das Zusammenspiel von Kreativität, unternehmerischem, digitalen Denken und Internationalität bereichern sich die Fachrichtungen gegenseitig und zeigen neue Perspektiven in Lehre und Forschung auf, die auf die Bedürfnisse des Arbeitsmarktes 4.0 abzielen.

Wir suchen für unseren Campus in **Berlin am Potsdamer Platz** ab sofort einen

Business Development Manager/in für GUS und andere osteuropäische Staaten

- Sind Sie ein selbstbewusster und motivierter Business Developer und suchen eine neue Herausforderung, bei dem kein Tag wie der andere ist?
- Besitzen Sie starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten sowie die Fähigkeit, Geschäfte zielorientiert abzuschließen?
- Bringen Sie internationale Verkaufserfahrung in den GUS Ländern und weiteren relevanten osteuropäischen Staaten mit?

Ihre Aufgaben:

- Generierung von neuen Geschäftschancen in bestehenden und neu akquirierten Märkten
- Wege finden, um neue Märkte zu erschließen und Erfolge zu erzielen
- Akquise und Bindung von neuen Kooperationspartnern für die Rekrutierung von internationalen Studenten
- Vermittlung zwischen Studenten und unserer Studienberatung am jeweiligen Campus
- Unterstützung und Begleitung zukünftiger Studenten durch den Bewerbungsprozess
- Berücksichtigung der regulären, für internationale Bewerber definierten Hochschulzugangsberechtigungen
- Engagement in Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Strategische Planung und Erstellung von Prognosen und Statistiken
- Sie präsentieren die University of Applied Sciences Europe auf national und internationalen Messen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder erfolgreich abgeschlossene kaufmännischen Ausbildung oder langjährige relevante Berufserfahrung
- Erste praktische Erfahrung als Business Development Manager/in
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft in internationale Länder (GUS und andere osteuropäische Länder)
- Sicherer Umgang mit PC, Internet und MS Office
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Organisationstalent, Zuverlässigkeit, Engagement, Loyalität und Flexibilität runden Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- Einen **unbefristeten** Arbeitsvertrag (Vollzeit, 40 H/ Woche)
- Eine spannende Aufgabe für das internationale Team der UE, nachdem wir unsere internationalen Aktivitäten auch im Jahr 2018 weiterhin ausbauen
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einer tollen Teamatmosphäre
- Ein vielseitiges, interessantes und internationales Arbeitsumfeld, in dem eigene Ideen willkommen sind

Interesse? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres gewünschten Einkommens und möglichen Eintrittsdatums. Auf dem schnellsten Weg erreicht uns Ihre Bewerbung via E-Mail karriere@gusgermany.de

Ihr Kontakt bei Fragen:

Ruta Imbrasaite • Personalabteilung • 030 338 539 670 • ruta.imbrasaite@gusgermany.de