

Global University Systems (GUS) ist ein internationales Netzwerk von Hochschuleinrichtungen, die durch eine gemeinsame Leidenschaft für erschwingliche, branchenrelevante Qualifikationen zusammengeführt werden. GUS bietet eine Vielzahl von Programmen an, darunter Bachelor- und Master-Studiengänge, Berufsausbildung, Englisch-Sprachkurse sowie Unternehmens- und Führungskräfteausbildung. Wenn sich jemand entscheidet, an einer unserer Institutionen zu studieren - ob auf dem Campus in Europa, Nordamerika oder sogar zu Hause - schließt er sich einem Netzwerk von 75.000 Studierenden weltweit an. Wir sind in einigen der größten Städte der Welt ansässig, mit Campussen in London, Birmingham und Manchester, auf der anderen Seite des Atlantiks in Toronto, Chicago und Vancouver; und auf der anderen Seite der Welt in Singapur, Deutschland und Israel.

In Deutschland gehören zu Global University Systems die University of Applied Sciences Europe GmbH und die Hochschule für Gestaltung (HTK). Unsere Hochschulen zeichnen sich durch besondere Praxisnähe, Internationalität, moderne Lehrinhalte und den persönlichen Umgang mit den Studierenden aus. Täglich tragen unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit innovativen Ideen dazu bei, uns unseren Zielen - Qualität, Service, Internationalität und Wachstum - näher zu bringen. Unsere Studiengänge sind das Ergebnis des direkten Austausches zwischen unseren Professoren, Mitarbeitenden und unseren Studierenden sowie der Nachfrage potenzieller Arbeitgeber.

Für unsere Standorte in **Iserlohn am Seilersee (NRW)** und in **Berlin** suchen wir ab sofort

Student Recruitment Officer - DACH (m/w/d) **Im Bereich Sales / Vertrieb**

Vollzeit 40Std/Woche

Du hast bereits Erfahrung im Vertrieb, speziell im Verkauf, der Akquise und Beratung von potentiellen Kunden. Du hast eine Affinität für den Vertrieb speziell in der Kommunikation mit Interessenten sowie in Vertragsabschlüssen und du hast Spaß im Umgang mit jungen Menschen. Als Student Recruitment Officer (m/w/d) analysierst du Vertriebszahlen anhand von KPIs, bearbeitest selbstständig, je nach Priorität, deinen Aufgabenbereich und hast Ideen, um deine Ziele erfolgreich umzusetzen. Eine deiner Hauptaufgaben wird die proaktive Gewinnung und Begleitung von Interessenten aller Hochschulen & Akademien der Global University Systems in Deutschland sein.

Deine Aufgaben:

- Proaktive Gewinnung und Begleitung von Studieninteressierten aus der Region DACH bis zur Einschreibung an einer unserer Hochschulen in Deutschland
- Telefonische und persönliche Kontaktaufnahme von Interessenten und Studierenden
- Bereitstellung von exzellentem Kundenservice für potenzielle Studierende
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung bei der Erreichung der Ziele/ Einschreibequoten
- Organisation und Durchführung unserer Informationsveranstaltungen und Messeauftritte
- Datenbankpflege (CRM) und täglicher, proaktiver Kontakt mit unseren Bewerbern/ und Interessenten (telefonisch, persönlich oder via Email/ Chat)

Dein Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung und/oder Hochschulabschluss mit für diese Position angemessener Berufserfahrung
- Einschlägige Praxiserfahrungen im Bereich Sales/ Vertrieb und/ oder Recruitment ist wünschenswert
- Große Freude bei der Beratung und Begleitung junger Menschen auf ihrem Weg ins Studium, insbesondere mit künstlerischen bzw. wirtschaftsbezogenen Studiengängen
- Sichere Anwenderkenntnisse im Umgang mit gängigen MS-Office Programmen
- Anwenderkenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen wünschenswert
- Freude an der Mitarbeit in einem internationalen Unternehmen
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Organisationstalent, Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Engagement, Loyalität und Flexibilität runden Ihr Profil ab
- Vertriebsmentalität, Extrovertiertheit und Spaß an messbaren Erfolgen

Wir bieten Dir:

- Eigenverantwortliches Arbeiten an herausfordernden und abwechslungsreichen Projekten in einer tollen Teamatmosphäre
- Vertrauensbasierte Gleitzeitregelung
- Mindestens 30 Tage Urlaub
- Angebote zur Gesundheitsvor- und Nachsorge
- Familienfreundliche Arbeitsumgebung und bezahlte Betreuungszeit bei erkrankten Kindern
- Verschiedene Online-Kurse sowie die Möglichkeiten an online Kooperationsangeboten (z.B. IBM Design Thinking) teilzunehmen
- Zahlreiche standortbezogene Campus Events aus Kunst, Kultur, Wirtschaft und Wissenschaft
- Ein vielseitiges und interessantes Arbeitsumfeld mit internationalen Kolleginnen und Kollegen
- Gestaltungsspielraum für viele eigene Ideen und deren Umsetzung in einem dynamischen und internationalen Umfeld

Interesse? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen **in englischer Sprache** unter Angabe Ihres gewünschten Einkommens und möglichen Eintrittsdatums. Auf dem schnellsten Weg erreicht uns Ihre Bewerbung via E-Mail karriere@gusgermany.de.

Jetzt bewerben! <https://www.ue-germany.com/blog/career>

Ihr Kontakt bei Fragen:

Samira Funke • HR Generalist • +49 (0)2371 776587 • samira.funke@gusgermany.de

Die Gus Germany GmbH setzt sich als Arbeitgeber für Chancengleichheit und die Unterstützung von Minderheiten ein und diskriminiert nicht aufgrund ethnischer Herkunft, Hautfarbe, Religion, Geschlecht, sexueller Orientierung, geschlechtlicher Identität, nationaler Herkunft, Behinderung oder eines gesetzlich geschützten Status.