

Global University Systems (GUS) ist ein internationales Netzwerk von Hochschuleinrichtungen, die durch eine gemeinsame Leidenschaft für erschwingliche, branchenrelevante Qualifikationen zusammengeführt werden. GUS bietet eine Vielzahl von Programmen an, darunter Bachelor- und Master-Studiengänge, Berufsausbildung, Englisch-Sprachkurse sowie Unternehmens- und Führungskräfteausbildung. Wenn sich jemand entscheidet, an einer unserer Institutionen zu studieren - ob auf dem Campus in Europa, Nordamerika oder sogar zu Hause - schließt er sich einem Netzwerk von 75.000 Studierenden weltweit an. Wir sind in einigen der größten Städte der Welt ansässig, mit Campussen in London, Birmingham und Manchester, auf der anderen Seite des Atlantiks in Toronto, Chicago und Vancouver; und auf der anderen Seite der Welt in Singapur, Deutschland und Israel.

In Deutschland gehören die UE University of Europe for Applied Sciences, die GISMA Wirtschaftshochschule in Berlin und Hannover, die Berlin School of Business and Innovation (BSBI), die private Berufsfachschule für Gestaltung (HTK academy) sowie die Service Gesellschaft GUS Germany GmbH zu Global University Systems. Unsere Fachhochschulen zeichnen sich durch besondere Praxisnähe, Internationalität, moderne Lehrinhalte und den persönlichen Umgang mit den Studierenden aus. Täglich tragen unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit innovativen Ideen dazu bei, uns unseren Zielen - Qualität, Service, Internationalität und Wachstum - näher zu bringen. Unsere Studiengänge sind das Ergebnis des direkten Austausches zwischen unseren Professor\*innen und Professoren, Mitarbeitenden und unseren Studierenden sowie der Nachfrage potenzieller Arbeitgeber.

Für unseren naturnahen Standort in **Iserlohn am Seilersee (Nordrhein-Westfalen, 26 km bis Dortmund)** suchen wir ab sofort eine/einen

## **Junior Sales Manager\*in – DACH (m/w/d)**

### **Vollzeit (40Std/Woche)**

Als **Junior Sales Manager\*in** teilst Du die Leidenschaft und Begeisterung für den Vertrieb und für Privathochschulen – vor allem mit Fokus auf Wirtschaftsstudiengänge der DACH Region. Du führst überzeugend Studienberatungen auf Messen, bei Info-Webinaren und Events vor Ort durch und managed Deine Projekte und Pipelines erfolgreich in Sales Force. Du fährst gerne Mountainbike, liebst Eishockey oder kannst Dir vorstellen, morgens um den Seilersee zu joggen? Dann bist Du genau richtig an unserem Standort!

### **Deine Aufgaben:**

- Pipelinemanagement im CRM System (Salesforce) von Studieninteressierten aus der Region DACH bis zur Einschreibung an einer unserer privaten Fachhochschulen in Deutschland
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams in London (UK) und Manila (Philippinen) sowie der Vertriebsleitung bei der Erreichung der Ziele/ Einschreibequoten
- Organisation und Durchführung unserer Informationsveranstaltungen und Messeauftritte direkt am Campus, in Deutschland und Online (auch am Abend und am Wochenende)

### Dein Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung und/oder Hochschulabschluss
- Praxiserfahrung im Verkauf von Produkten oder Dienstleistungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse der MS-Office Programme (Word, Excel, Powerpoint, Teams)
- Anwenderkenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen (Salesforce) wünschenswert
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Organisationstalent und Empathie runden dein Profil ab

### Wir bieten Dir:

- Eigenverantwortliches Arbeiten an herausfordernden und abwechslungsreichen Projekten in einer internationalen Teamatmosphäre
- Vertrauensbasierte Gleitzeitregelung (40 Stunden/Woche)
- Mindestens 30 Tage Urlaub
- Angebote zur Gesundheitsvor- und Nachsorge  
Verschiedene Online-Kurse sowie online Kooperationsangebote
- Ein vielseitiges und interessantes Arbeitsumfeld mit internationalen Kolleg\*innen und Kollegen
- Gestaltungsspielraum für viele eigene Ideen und deren Umsetzung

**Interesse?** Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen in deutscher oder englischer Sprache unter Angabe deines gewünschten Einkommens und möglichen Eintrittsdatums. Auf dem schnellsten Weg erreicht uns deine Bewerbung via E-Mail [karriere@gusgermany.de](mailto:karriere@gusgermany.de).

Jetzt bewerben! <https://www.ue-germany.com/blog/career>

### Ihr Kontakt bei Fragen:

Samira Funke • HR Generalist • +49 (0)2371 776587 • [samira.funke@gusgermany.de](mailto:samira.funke@gusgermany.de)

Die Gus Germany GmbH setzt sich als Arbeitgeber für Chancengleichheit und die Unterstützung von Minderheiten ein und diskriminiert nicht aufgrund ethnischer Herkunft, Hautfarbe, Religion, Geschlecht, sexueller Orientierung, geschlechtlicher Identität, nationaler Herkunft, Behinderung oder eines gesetzlich geschützten Status.