

Die University of Applied Sciences Europe GmbH- Iserlohn, Berlin, Hamburg bildet in den Bereichen Wirtschaft, Sport, Medien & Event sowie Art & Design, Gestalter und Entscheidungsträger von morgen aus. Durch das Zusammenspiel von Kreativität, unternehmerischem, digitalem Denken und Internationalität bereichern sich die Themengebiete gegenseitig und zeigen neue Perspektiven in Lehre und Forschung auf, die auf die Bedürfnisse des Arbeitsmarktes im 4.0 Zeitalter abzielen.

In Deutschland gehört die University of Applied Sciences Europe GmbH und die Akademie für Gestaltung (HTK) zu Global University Systems (GUS). GUS ist mit über 75.000 Studierenden und 50 Standorten auf der ganzen Welt vertreten – das ist weltweite Vernetzung über alle Kulturen und Kontinente hinweg.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Campus Iserlohn (NRW)** eine/n

## **Werksstudent\*in (m/w/d)** **für 20 Std./Woche im Bereich Sales/Studienberatung**

### **Deine Aufgaben:**

- Pipelinemanagement im CRM System (Salesforce) von Studieninteressierten aus der Region DACH bis zur Einschreibung an einer unserer privaten Fachhochschulen in Deutschland
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams in London (UK) und Manila (Philippinen) sowie der Vertriebsleitung bei der Erreichung der Ziele/ Einschreibequoten
- Organisation und Durchführung unserer Informationsveranstaltungen und Messeauftritte direkt am Campus, in Deutschland und Online (auch am Abend und am Wochenende)
- Beratung und Betreuung unserer Studierenden/ Schüler am Campus
- Annahme eingehender Telefonate, Bearbeitung von E-Mail Anfragen
- Datenverarbeitung im CRM System

### **Dein Profil:**

- Aktuell im Bachelor- oder Masterstudium an einer Universität, Hochschule bzw. Fachhochschule eingeschrieben
- Erste Praxiserfahrung im Bereich Hochschulverwaltung oder ähnliche Bereiche
- Sehr gute Kenntnisse bis Fließend in Deutsch und Englisch
- Auslandserfahrung von Vorteil
- Kenntnisse der gängigen MS Office Anwendungen, Adobe InDesign Kenntnisse von Vorteil
- Leidenschaft für Internationale Arbeit, hohes Maß an Eigeninitiative, Organisationstalent, Zuverlässigkeit, Engagement, Loyalität und Flexibilität runden Dein Profil ab
- Du begeisterst dich für den Bildungsbereich und überzeugst durch gute Kommunikationsfähigkeiten und Umgangsformen sowie einem sicheren und freundlichen Auftreten

### **Wir bieten Dir:**

- Flexible Arbeitszeiten
- Umfassende Einarbeitung in alle Aufgaben
- Ein vielseitiges, interessantes und internationales Arbeit

**Interesse?** Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen mit der Angabe eines möglichen Eintrittsdatums. Bitte sende deine Bewerbung per Email an [Florian.lieb@gusgermany.de](mailto:Florian.lieb@gusgermany.de).

### **Dein Kontakt bei Fragen:**

Florian Lieb • Head of Sales • [Florian.lieb@gusgermany.de](mailto:Florian.lieb@gusgermany.de) (inhaltlich)  
Samira Funke • Personalabteilung • 02371 776 587 (organisatorisch)