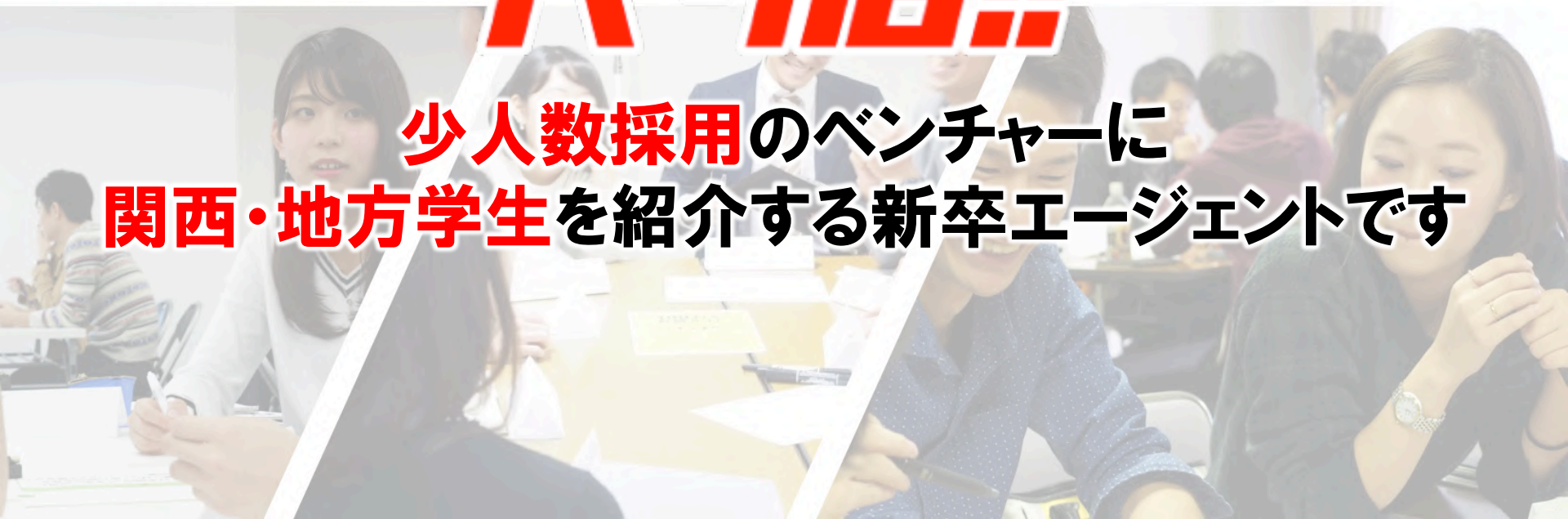




# ハッ!話!!

**少人数採用のベンチャーに  
関西・地方学生を紹介する新卒エージェントです**





はじめまして、バリ活の伊藤慎悟です。

バリ活は、東京本社のベンチャー企業に  
**ベンチャー志向の関西・地方学生**を紹介するエージェントです。(成功報酬90万)

まずは、バリ活のお役立ちポイント3つをご覧ください。

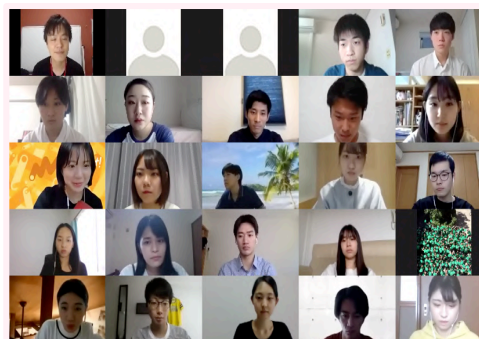
## ○バリ活のお役立ちポイント3つ

### ①ベンチャー志向に絞って 地方学生を紹介

※クライアントは東京本社がほとんど

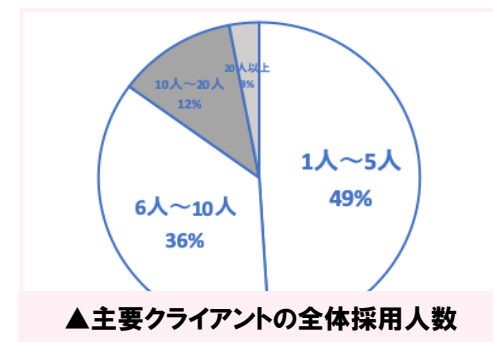


### ②オンライン説明会の ノウハウを提供



### ③数名採用の支援が得意

※85%が10名以下の採用





ここからは、3つのお役立ちポイントの詳細を見ていきます。

まず、紹介できる学生について。

対象学生を絞って密着フォローしているので、大学レベルだけではなく、貴社に合わせた「志向セグメント」のご紹介が可能です。

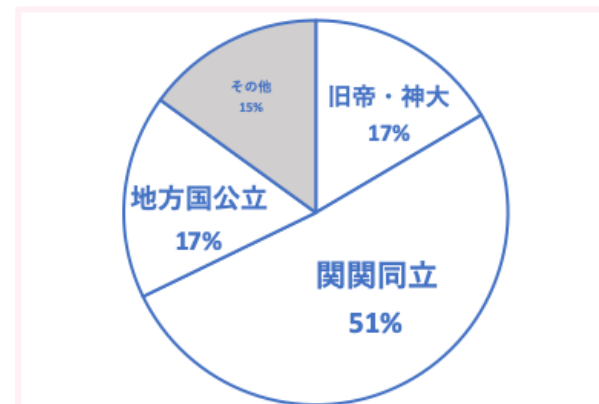
## ポイント① ベンチャー志向×関西・地方学生のご紹介

22卒でベンチャー志向学生の  
約250名を中心に密着フォロー

学生の 志向ラベル	フォロー人数 (2020/11/5現在)
ベンチャー志向	262人
ベンチャー「も」見る	204人

初回面談は毎年1000名以上行っていますが、  
大手志向はリリースしてフォローしていません。

大学レベルは関関同立以上  
& 地方国公立が中心



▲フォロー中の学生の大学分布

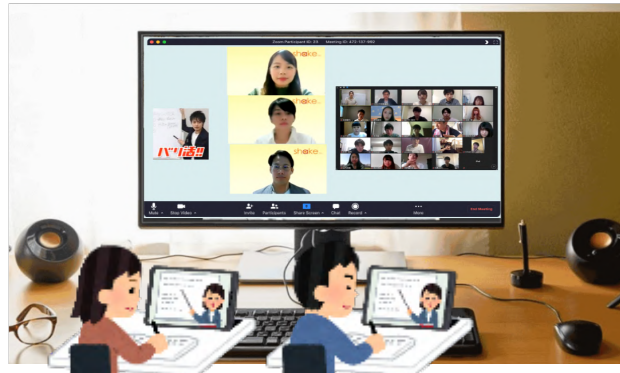


長年、地方サービスとして培ってきた「オンラインノウハウ」をベースにクライアント様と**単独説明会を共催**させていただいています。

ご興味ありましたら、ぜひ他社開催分をご見学いただければと思います。

## ポイント② オンライン説明会「共催」で惹きつけ強化

### オンライン説明会共催イメージ



モデレーターをバリ活で担当します。

### 共催実績企業(一部抜粋)



他社様のご見学が可能です。



採用人数一桁のクライアントに最も力を入れています。

先程のオンライン説明会共催に加え、  
一人ひとりの学生を口説くための**定例MTG**を実施しています。

## ポイント③「1ケタ採用」のご支援が得意

### ▼過去2年のクライアント実績例



NEW ONE

105名紹介

5名承諾



31名紹介

3名承諾

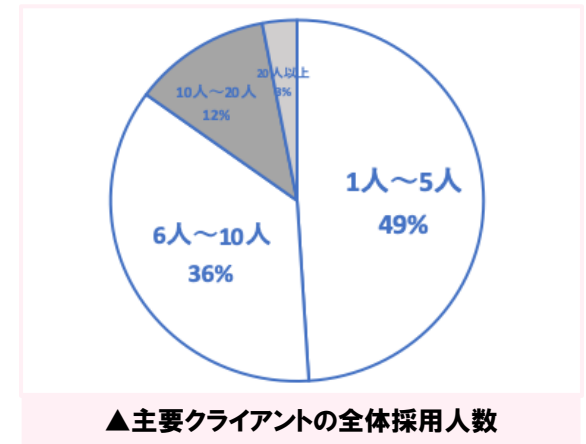


86名紹介

4名承諾

67名紹介

2名承諾



# **ハッパ活!!** 22卒価格

項目	価格
完全成功報酬	内定承諾 1人につき90万円

※上記の価格の中で、オンラインセミナーの企画や運営、オンライン採用のノウハウ提供も行います。

※ただし、お取引2年目以降は、提案内容によって初期費用をいただくことがあります。

# ○バリ活(株式会社アーキティブ)メンバー紹介



**代表取締役 酒井洋輔**  
1982年生まれ 早稲田政経卒  
ワイキューブを経て2013年に  
アーキティブ創業

代表の酒井です。

・東京学生だけではなく、関西・地方学生ともオンラインで会いたい  
・もしくはオンライン説明会の惹きつけを強化したい  
という方は、ぜひ一度お話をさせてください。

クライアント様と共催しているオンライン説明会の見学也大歓迎です。



**伊藤 慎悟**  
名大卒・創業メンバー



**向山 史織**  
立命館卒・新卒入社



**辻 あずさ**  
CDC・SMSキャリアを経て中途入社



**渡部 真悟**  
神大卒・新卒入社



**岩尾 大樹**  
九大卒・新卒入社



**宮崎 茂夫 (61)**  
キーエンスグループの元人事



**有蘭 賢志**  
阪大院卒・新卒入社

お時間いただける場合・見学希望は  
下記へご連絡お願いいたします。  
Zoomでお話できればと思います。

伊藤 慎悟  
TEL: 090-6521-6991  
Mail: shingo.itoh@arctive.co.jp